

CANTINOL William

VENDEUR

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Accueillir le client
- Répondre aux besoins du client
- Entretien d'un espace de vente
- Technique de vente
- Proposer un service adapté à la demande du client
- Faire des fiches techniques
- Adapter une stratégie de vente
- Assurer un service après-vente
- Suivre l'état des stocks

COMPETENCES PERSONNELLES

Créatif

Esprit d'équipe

Dynamique

Motivé

Autonome

CONTACT

Cité Thoraille Ilot Chatam

Chatam 22 porte 162

RIVIERE-SALEE 97215

0696 02 80 53

willcantinol@gmail.com

Permis B

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- | | |
|-----------|--|
| 2018 | Apprenti stagiaire en filière agent d'entretien du bâtiment
Au RSMA-M |
| 2016 | Conseiller vente
A la Grande Récré |
| 2016 | Conseiller vente
A Loulou chaussure |
| 2016 | Conseiller vente
A On my way |
| 2015 | Employer polyvalent
A ETS Smith |
| 2014-2015 | Apprenti conseiller vente
A On my way |

FORMATIONS

- | | |
|-----------|--|
| 2019 | CAP (Certificat d'Aptitude Personnelle à l'Insertion) - RSMA-M |
| 2019 | AFP (Attestation de Formation Professionnelle) - RSMA-M |
| 2019 | AFC (Attestation de Formation Citoyenne) - RSMA-M |
| 2018 | SST— RSMA-M |
| 2014-2017 | Niveau CAP vente spécialisées |

CENTRES D'INTERET

- Jeux vidéo
- Randonnées
- Réseaux sociaux