

# CANTINOL William

**VENDEUR**

## COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Accueillir le client
- Répondre aux besoins du client
- Entretenir un espace de vente
- Technique de vente
- Proposer un service adapté à la demande du client
- Faire des fiches techniques
- Adapter une stratégie de vente
- Assurer un service après-vente
- Suivre l'état des stocks

## COMPETENCES PERSONNELLES

**Créatif**

**Esprit d'équipe**

**Dynamique**

**Motivé**

**Autonome**

## CONTACT

Cité Thoraille Ilot chatam

Chatam 22 porte 162

RIVIERE-SALEE 97215

0696 25 63 71

willcantinol@gmail.com

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- |           |  |
|-----------|--|
| 2018      | Apprenti stagiaire en filière agent d'entretien du bâtiment<br>Au RSMA de Martinique |
| 2016      | Conseiller vente<br>A la Grande Récré  |
| 2016      | Conseiller vente<br>A Loulou chaussure   |
| 2016      | Conseiller vente<br>A On my way  |
| 2015      | Employer polyvalent<br>A ETS Smith   |
| 2014-2015 | Apprenti conseiller vente<br>A On my way   |

## FORMATIONS

- |            |                               |
|------------|-------------------------------|
| 2018       | SST                           |
| 2014 -2017 | Niveau CAP vente spécialisées |

## CENTRES D'INTERET

- Jeux vidéo
- Randonnées
- Réseaux sociaux