

AURELIAN HASTENTEUFEL

Cadre Commercial

Et Coach professionnel Certifié

CONTACT

TÉLÉPHONE: +33 6.75.25.34.25

SITE WEB:

ahastcoaching.com

E-MAIL:

ahastenteufel@gmail.com

Résumé Professionnel

Fort d'une expérience de plus de 20 ans dans le secteur de la distribution automobile en tant que conseiller commercial VO et VN puis en tant que chef des ventes, j'accompagne aujourd'hui des équipes commerciales à l'atteinte de leurs objectifs au travers d'opérations commerciales.

Expériences Professionnelles

Fondateur | A.Hast Coaching Facilitation & Formation | Depuis Janvier 2021

- Coaching, Facilitation et Formation professionnelle
- Plus de 1000 collaborateurs accompagnés sur 80 missions et 98% de clients satisfaits

Chef des Ventes | Blue Automobiles Peugeot Martinique | Janvier 2024- Septembre 2024

 Accompagnement et montée en compétences d'une équipe de 9 vendeurs. Avec 28% des parts de marché Peugeot est leader sur le marché martiniquais.

Chef des Ventes Véhicules Neufs | Renault Groupe Edenauto | Février 2019-Août 2020

• Pilotage d'activité (2000 VN), Accompagnement d'une équipe de 8 vendeurs et d'un réseau de 10 agents Renault

Chef des Ventes Véhicules Neufs | Renault Valenciennes et Douai Renault Retail Group | Août 2015–Janvier 2019

 Pilotage d'activité (3600 VN), Accompagnement d'une équipe de 13 vendeurs et d'un réseau de 18 agents Renault

Conseiller commercial Véhicule Neuf et véhicules d'occasion | Renault Retail Group Toulouse et Montpellier | Janvier 2000–Août 2015

Formation

Les clés du coaching | Coaching Ways | 2020-2021

Ecole du Management | Renault Centre de Formation Plessis Robinson | 2016-2017

Ecole de vente | Renault Centre de Formation Plessis Robinson | 2005

BAC Général L | Lycée Ste Thérèse Saint Gaudens | 1999

Compétences

 Adaptabilité et autonomie : Capacité à gérer et à s'adapter à des environnements de travail changeants.